

NY SERIE



STORE VYER: Gjennom Driv Inkubator og CXS Growth er Steinar Larsen, forretningsutvikler, og Mette Thielemann, daglig leder i Driv Inkubator, med på å skape et helt økosystem

Skal hente 400 invest

Penger er den største utfordringen for alle gründere og startup-selskaper. Både penger til selve oppstarten og penger til den videre utviklingen.

En sak er offentlig støtte, den krever at gründerne stiller opp med egne midler. Derfor er det svært viktig at private stiller med midler.

Driv Inkubator, som i våres ble overtatt av Steinar Evensen og Conexus AS, jobber nå med å utvikle et helt økosystem for utvikling av gründerselskaper. Overbygningen for dette økosystemet er det nyetablerte selskapet CXS Growth, med mange kompetente miljøer på eiersiden. Den største eieren blir Steinar Evensen gjennom selskapet CXS

International.

En viktig del her er først å fremst hjelpe selskapene med vekstpotensial og internasjonale ambisjoner, både med nettverk, kompetanse og å skaffe private penger. CXS Growth skal hjelpe gründerselskaper med internasjonal satsing, spesielt mot Sørøst-Asia, samt tilby et internasjonalt nettverk for kapital.

Ambisjoner om 400 millioner

- Vi er i ferd med å utvikle et investorselskap - ANIC - som skal være med på å finansiere opp gründerselskaper vi er engasjerte i. Ambisjonen er å samle inn 400 millioner kroner, og så langt har investorer forpliktet seg



GRÜNDERSJEL: Det skjer mye rundt Driv Inkubator etter at Steinar Evensen, gründeren av Conexus, overtok selskapet.