

skape en sterk og nyskapende teknologiklynge i Stjørdal.



Fakta

Tangen Teknopark

- Tangen Innovation AS
 - Vision Remote AS
 - Actuade AS
 - X-Controls AS
 - Tangen Engeeneering AS
 - Polyteknikk AS
 - Økonomisjef til Leie AS
 - Grefoss AS
 - Greenfox AS
 - Glasslink AS
 - CargoPIN
 - Second Warehouse AS
 - Tta AS
 - ChemSupport AS
 - Turspill AS
 - IFU-kontrakt: Innovasjonskontrakter basert på forsknings- og utviklingssamarbeid med formål å utvikle et nytt produkt eller løsning som ikke tilbys i markedet. Forsknings- og utviklingssamarbeid med innovasjonskontrakt har hjulpet mange bedrifter med å gjennomføre sine innovative prosjekter, og få sine produkter ut i markedet
- Kilde: Innovasjon Norge

« **Høyt på ønskelista nå står gründere med subsea-kunnskap.**

GEIR PAULSEN,
forretningsutvikler

-bedriftene

industrialisering av produktet.

– Dette er et selskap vi har stor tro på. Det er nettopp åpnet en rettet emisjon på 15 millioner kroner i ny aksjekapital i selskapet, sier Geir Paulsen som også har gode opplevelser rundt et av de andre selskapene i klyngen.

Actuade er en posisjoneringsenhet for undervanns kameraoperasjoner, i realiteten et svært solid undervanns kamerastativ med gear og elektronikk som er garantert for bruk ned til 6.000 meters havdyp.

– Et produkt som vi importerte holdt ikke mål. Derfor konstruerte vi en egen versjon med en mer solid konstruksjon.

Vi startet prosjektet sommeren 2015 og i januar 2016 var de første solgt i markedet. Nå skal snart en ny serie med 50 Actuader sendes til en kunde.

– Actuade får svært god respons fra for eksempel Discovery Channel, som nylig brukte Actuade under undervannsoptak ved Bjørnøya i Barentshavet.

Ønsker subseabedrifter

Polyteknikk er et annet av Leren/Paulsens selskap i teknoparken. Selskapet har spesialisert seg på å lage taktile skilt.

Dette er skilt med opphøyd skrift og blindeskrift.

– Det er kommet krav om at alle offentlige bygg skal ha tak-

til skilting fra 2025, og alle nye offentlige bygg skal ha det fra start. Her ser vi et stort og voksende marked, sier Vivian Hugås som legger til at selskapet X-Controls er en ren salgssbedrift.

Geir Paulsen ønsker flere bedrifter velkommen til teknoparken:

– Høyt på ønskelista nå står gründere med subsea-kunnskap. Det skjer mye spennende innen det området. Tenk bare på når alle olje- og gassbrønnene i Nordsjøen og Norskehavet skal plugges igjen, sier Paulsen.

Svein Helge Falstad
falstad@t-a.no / Tlf. 93 20 22 24

● **Utstyr.** La bak seg et bra år.



Vekst: – Vi fikk en fin vekst i 2016, konstaterer administrerende direktør Karl Martin Eggen i Duun industrier. FOTO: JOHAN ARNT NESGÅRD

Beitepusser pusset tallene

ÅSEN
Duun Industriers lansering av en ny beitepusser i 2016 har båret frukter. Den pusset fint på både inntekt og resultat.

De siste årene har vedmaskiner, snøfresere og gjødselpumper vært store produkter for hjørnesteinsbedriften Duun Industrier i Åsen. I fjor innså bedriftens ledelse at fabrikkens var for sentrert om vinterutstyr. Ideen om et nytt produkt i sortimentet ble sådd og resultatet ble en ny beitepusser.

Beitepusser brukes til å knuse ned gressrestene på beiter der drøvtyggere har beitet ned det meste. Pusseren er så kraftig at den også kan brukes på krattskog.

Administrerende direktør Karl Martin Eggen er fornøyd med vekst selskapet fikk i både inntekt og resultat i 2016.

– I tillegg til introduksjonen av beitepusseren, hadde vi

størst vekst på varegruppen underleveranser, sier Eggen.

Duun Industriers eksportandel økte også, først og fremst på vinterutstyr til Sverige.

– Mens salget av vinterutstyr var bra før jul i 2016, utviklet det seg dårlig utover vinteren. Det har nok sammenheng med lite snø. Vi er glade i snø her, og ønsker mer av det, sier Eggen som ruster fabrikkens for vekst også i 2017.

Duun Industrier har i underkant av 50 ansatte.

I 2016 hadde Duun Industrier AS 70,4 millioner kroner i inntekt, mot 65,6 millioner i 2015. Driftsresultatet endte på 3,1 million i 2016, mot 2,4 millioner i 2015. Ordinært resultat før skatt endte i 2016 på 3,1 million, mot 2,4 millioner i 2015.

Eksportandelen for bedriften var 12 prosent av omsetningen i 2016.

Svein Helge Falstad
falstad@t-a.no / Tlf. 93 20 22 24

« **Delingsøkonomien gir sterkere konkurranse, større valgmuligheter for forbrukerne og nye inntektsmuligheter for husholdningene.**

TOMMY STAAHL GABRIELSEN, leder av Delingsøkonomiutvalget som har vurdert muligheter og utfordringer ved delingsøkonomien.

STJØRDAL
Vil tenke yngre

Stjørdal Næringsforum tilpasser seg til unge bedriftsledere og har stiftet SNF UNG. Dette er det nye fagrådet for foreningens medlemmer under 45 år. Signaler tilsier at denne gruppen har andre preferanser og ønsker i forhold til hva Stjørdal næringsforum skal være for medlemmene enn det foreningen tradisjonelt tilbyr. Vi ønsker derfor å tilpasse oss denne medlemsgruppen, heter det på SNFs hjemmeside. Første SNF UNG-samling er Kick-Off 30. mars.

STJØRDAL
Digitale krav

Stiller digitaliseringens utfordringer nye krav til ledere og ledelse? Spørsmålet stilles av Frode Solberg fra Handelshøyskolen BI. Han ser ikke bort fra at mange ønsker at ting var som før, men slik vil det aldri bli. For virksomheter handler det om å henge med. Uten kompetent ledelse blir effekten av alt det nye lett begrenset. Å takle og utøve god ledelse i en ny hverdag er tema i et seminar i regi av Stjørdal Næringsforum og DNB Stjørdal onsdag.